

BIOTEM, société leader en Europe pour les services en immunotechnologies (développement à façon immuno-essais et d'anticorps à visées R&D, diagnostique et thérapeutique) recherche un :

### ***Business Developer h/f***

En collaboration avec l'équipe commerciale, vous serez en charge de promouvoir les services et produits de la société auprès d'une clientèle scientifique et de convaincre des prospects à contracter avec BIOTEM.

Elément pro-actif de la dynamique commerciale, votre zone d'action est française, européenne et internationale.

Vous aurez un rôle majeur dans le développement et l'accroissement de la clientèle de BIOTEM.

A ce titre :

- Vous identifiez et qualifiez les établissements et les acteurs (décideurs, influenceurs, etc.) des secteurs privé et public potentiellement intéressés par les services et produits de BIOTEM ;
- Vous prenez contact et proposez ces services et produits aux acteurs ainsi ciblés (emailing, phoning, etc.) ;
- Vous rédigez et améliorez les messages de prise de contact (objets, phrases d'accroche, corps de texte, etc.) adaptés à l'offre BIOTEM et les éléments de relance, tant à l'écrit qu'à l'oral ;
- Vous vous assurez du renouvellement et de la pérennisation du portefeuille clientèle de BIOTEM ;
- Vous ouvrez l'accès à de nouveaux marchés et zones commerciales ;
- Vous projetez dans votre communication avec les prospects et clients la qualité et le haut niveau scientifique de BIOTEM ;
- Vous êtes force de propositions nouvelles et originales ;

*Liste non-exhaustive.*

#### ***Profil :***

Bac + 5 minimum, vous avez une formation scientifique en Biologie. Vous êtes titulaire d'une double compétence commerciale et/ou avez une expérience à un poste similaire.

Votre goût du challenge et votre potentiel commercial ont été reconnus.

Vous êtes dynamique, organisé et rigoureux; vous disposez également d'une forte capacité de résilience.

Vous avez un sens développé, le goût du contact et d'excellentes compétences en communication interpersonnelle.

La maîtrise de l'anglais et de bonnes connaissances en bureautique sont impératives.

#### ***Poste :***

A pourvoir immédiatement.

CDD de 12 mois avec possibilité de poursuite en CDI.

Basé dans l'Isère près de Voiron, ce poste s'adresse à un candidat principalement sédentaire.

Des déplacements sont néanmoins à prévoir pour des visites clients ou des événements.

#### ***Contact :***

Merci d'adresser votre candidature (CV + lettre de motivation) uniquement par email à l'adresse suivante :

[recrutement@biotem.fr](mailto:recrutement@biotem.fr) – sous référence **Com\_2019**.