



INGENIEUR COMMERCIAL (H/F)

LOCALISATION :

ALLEMAGNE (Munich ou Stuttgart)

V.I.E de 12 mois (date à définir avec le candidat)

ETABLISSEMENT :

Société des systèmes biologiques (Biotem)

REMUNERATION MENSUELLE :

1940€/mensuel (indemnité non contractuelle fixée par décret et arrêté, dont le montant peut varier notamment en fonction de l'évolution du barème de référence, de la localisation de la mission et des cas d'abattements prévus par les textes)

POSTE ET MISSIONS :

- Développer la présence de BIOTEM en Allemagne.
- Générer des prospects, des nouveaux clients et les fidéliser.
- Rencontrer les acteurs du marché des anticorps et proposer de nouvelles prestations tout en maintenant et en exploitant le réseau actuel.
- Planifier des rendez-vous et préparer les présentations/discussions.
- Travailler en partenariat avec l'équipe commerciale française.
- Participer à des évènements et conférences.

(Liste non-exhaustive)

PROFIL :

Le candidat devra justifier d'un Bac +5 minimum dans le domaine de la biologie ainsi que d'une double compétence en commerce (expérience professionnelle ou diplôme d'Etat).

Son goût du challenge et son potentiel commercial ont été reconnus. Le poste demande un dynamisme certain, de l'organisation et de la rigueur ainsi que le sens du contact et de la communication.

La maîtrise de l'allemand est requise ainsi qu'une bonne connaissance des outils informatiques.

Au préalable du départ en Allemagne, une formation lui sera dispensée au sein de nos locaux.